



「買いで稼ぐ」利益の創出活動！！

『調達価格引き下げの具体的進め方』

日時／2013年3月5日(火)10:00～16:30
 会場／東京・渋谷近辺の会議室
 受講料／会員 31,500円 一般 37,800円
 (消費税・テキスト代を含みます)

講師

(有)野本経営研究所
 所長 野本 満雄 氏

現状を打破する調達品のコストダウン活動の進め方

経営環境がますます悪化するなか「買いで稼ぐ」利益の創出活動が強く求められています。

本講座では、**調達品のコストダウン活動の具体的進め方**を広範囲に学んでいただきます。

開発購買・VA・見積書の分析・見積合わせの方法から値下げ交渉の進め方までこの業界で大人気の野本講師が具体的事例を豊富に交え、わかり易くご説明します。

購買業務に行き詰まりを感じている方、今一步現状を打破出来ず悩んでいるバイヤーに最適のセミナーです。

明日から元気の出るセミナーとして定評があります。ぜひ、この機会にご受講ください。

【 プログラム : 3月5日(火) 10:00～16:30 】

1. 購買・外注部門の役割と責務

- 1) 我々バイヤーの行動基準とは
- 2) 事務手続き部門から利益を稼ぎ出す部門へ
- 3) 事務手続き部門から利益を稼ぎ出す部門へ
- 4) プロのバイヤー3つの条件

2. 大きな成果を上げる上流からのコストダウン活動

- 1) 購入価格の70%以上は自社要求スペックで決まる
- 2) VA活動の活性化と成果を上げる活動事例
- 3) 開発購買4つのキーワード
- 4) 開発購買の具体的進め方と仕組みづくり

3. 購入価格の決め方

- 1) 販売価格の構成
- 2) 見積価格の妥当性をチェックする6つの手法

4. 発注テクニックにより値下げする方法

- 1) 値下げにつながる、まとめ発注のいろいろ
- 2) 納入ルート、方法、荷姿の見直し
- 3) トップ折衝と定期CRの注意点
- 4) 競合を一層強化する具体的方法
- 5) インターネット調達の方法

5. 値下げ交渉の進め方

- 1) 黙っていても、購入価格は絶対下がらない
- 2) ここだけは外さない、交渉にのぞむ10の心得
- 3) 値下げ交渉を有利に進めるための事前準備
- 4) 的確な質問が突破口を開く
- 5) 値下げ要請ケース別対応策と注意点

6. 値上げ要請への対応策

- 1) 購買担当者として必ずやるべきこと
- 2) デッドロックへ乗り上げることを恐れるな
- 3) いろいろある交渉方法

7. こんな時どうする

- 1) 新規取引先の探し方
- 2) 不良率が高い取引先への対応
- 3) 商社経由で購入しているとき
- 4) 独占的物品を購入しているとき
- 5) 取引を中止するとき

8. まとめと質疑

講師紹介



(有)野本経営研究所 所長 野本 満雄 氏

昭和35年東京芝浦電気入社。30年間一貫して購買・外注部門の業務と管理を担当する。工場資材部ではライン業務、本社資材部ではスタッフ業務を担当し理論と実務に精通した第一人者である。現在は(有)野本経営研究所所長としてコンサルティング、セミナー講師などで活躍。38年に及ぶ購買第一線での実務体験とたゆまざる理論研究、50,000人をこえる講演・指導に裏づけされた実務研修は、明日から即、実務改善に役立つ実用本位の指導として大好評を博している。著書には『購買担当の実務—コストダウンのための購買業務マニュアル』がある。

参加申込は

FAX (03)-3400-8694
ホームページ <http://www.j-ie.com/>

下記ご記入のうえ
このままFAXにて
お申込みください。

『調達価格引き下げの具体的進め方』

CA34 2013年3月5日開催 植木

| | | | |
|-------------|------|--------------|--------------|
| ■ 貴社名 | | ■ 所在地(〒 -) | |
| 氏名 | | 所属/役職 | |
| 派遣責任者 | フリガナ | E-mail: | TEL: FAX: |
| 参加者(1) | フリガナ | E-mail: | TEL: FAX: |
| 参加者(2) | フリガナ | E-mail: | TEL: FAX: |
| 合計【 】名 | | 参加費【 円】 | |

■キャンセル規定に関して■

申込受け後、おそ開催日の10日前になりましたら、参加証(集合案内)、請求書を郵送いたします。正式受付後、参加予定者のご都合が悪く出席できない場合には、代理の方にご出席をお願いします。代理の方のご出席も不可能な場合は、下記の規定により、キャンセル料を申し受けます。

【注】※キャンセルは、必ずE-mail、または、FAXにて、日本IE協会までご連絡下さい。】

- ・開催日の7日前～前々日(開催日初日を含まず起算): 参加費の50%
- ・開催日の前日および当日: 参加費の全額(料金のご返金はできません)

お申込・お問合せ

日本インダストリアル・エンジニアリング協会
THE JAPAN INSTITUTE OF INDUSTRIAL ENGINEERING
〒150-8307 東京都渋谷区渋谷3-1-1
TEL.03-3400-8715 FAX.03-3400-8694
E-mail: jiie@j-ie.com Website: <http://www.j-ie.com/>

担当: 第一企画部
植木・添田

■個人情報の取扱いについて■

1. 参加申込によりご提供いただいた個人情報は、(財)日本生産性本部の個人情報保護方針に基づき、安全に管理し、保護の徹底に努めます。なお、(財)日本生産性本部個人情報保護方針の内容については、(財)日本生産性本部ホームページ (<http://www.jpc-net.jp/others/kojinjoho.html>) をご参照願います。
2. 参加されるご本人、ご連絡担当の皆様におかれましては、内容をご確認、ご理解の上、お申込いただきますようお願いいたします。
3. 個人情報は、『日本IE協会』の事業実施に関わる資料等の作成、ならびに日本IE協会が主催・実施する各事業におけるサービス提供や事業のご案内、および顧客分析・市場調査のために利用させていただきます。
4. 法令に基づく場合などを除き、個人情報を第三者に開示、提供することはありません。
5. 各種ご案内の送付などを外部に委託することがありますが、委託先にはご本人、ご連絡担当者へのサービス提供に必要な個人情報だけを開示し、サービス提供以外に使用させることはありません。
6. ご本人からの求めにより、開示対象個人情報の利用目的の通知、開示、訂正、追加又は削除、利用の停止、消去及び第三者への提供の停止に応じます。この件については、日本IE協会(会員担当: 連絡先 TEL03-3400-8715) または(財)日本生産性本部総務部個人情報保護担当窓口 (TEL03-3409-1112) までお問合せください。【責任者: 個人情報保護管理者(総務部長)】
7. お申込書に個人情報を記入するか否かの判断はご本人次第ですが、必要な個人情報が不足していた場合は日本IE協会からのサービスの全部、または一部が受けられないことがあることをご了承願います。
8. 日本IE協会は、クッキー等のご本人が容易に認識できない方法によって個人情報を取得することは行っておりません。
9. 本案内記載事項の無断転載をお断りします。